

Plan de Formation

Sage 100cloud Gestion Commerciale niveau 1



Public : gestionnaire des cycles de ventes et Achats

Pré requis : Aucun

Objectifs : vous aurez la capacité de réaliser Les traitements courants de facturation pour Votre entreprise

Pédagogie : Pédagogie participative alternant un apport de formation et une mise en pratique directe par le ou les stagiaires.

Durée : base 2 jours évaluable selon devis

Tarifs : 1090€HT/jours évaluable selon devis

Paramétrage du fichier commercial

- Création d'un fichier commercial
- Mise en place du paramétrage société
- Mise en place du paramétrage des éléments de structure (famille article, articles, clients, fournisseurs, dépôts....)

La Saisie des documents

- Les documents de ventes, d'achat et de stock
- La saisie des différents règlements

La consultation des données

- Gestion des comptes clients (interrogation commerciale, comptable)
- Gestion des comptes articles (interrogation du stock...)

La gestion des livraisons

- Livraisons partielles
- Gestion des reliquats
- Périodicité de livraison
- Livraison commandes clients

La gestion des tarifs

- Mise à jour des tarifs
- Paramétrage des gammes de tarif
- Gestion des rabais, remise, ristourne
- Création des barèmes client

Paramétrage des collaborateurs

La gestion du stock

- Saisie d'inventaire
- Edition de mouvement de stock

Les traitements divers

- Recherche de document
- Traçabilité de document
- Gestion des frais de ports
- Gestion des événements agenda
- L'archivage des données commerciales

Les différentes éditions

- L'analyse d'activité et du risque client
- Les états libres (étiquettes de colisage, liste de documents...)
- Les commissions collaborateurs